

Salgschef til Himmerland Forsikring

Er du en motiverende leder med stærke salgsresultater og erfaring fra forsikrings- eller finansbranchen? Brænder du for at udvikle mennesker, skabe vækst og drive en salgsafdeling mod fælles mål? Så er du måske vores nye salgschef.

Som salgschef i Himmerland Forsikring får du ansvaret for rådgivning og servicering af privatkunder. Du får ledelsesansvaret for vores assurandører og forsikringsrådgivere i Aalborg, Aars og Aarhus og skal sikre, at de har de bedste forudsætninger for at skabe gode kundeoplevelser og stærke resultater.

Du får en central rolle i at indfri vores vækstambitioner gennem målrettet salgsledelse, høj kundetilfredshed og en professionel salgsindsats. Samtidig bliver du en vigtig del af ledergruppen og får stor indflydelse på virksomhedens kommercielle udvikling.

Dine arbejdsopgaver

Du vil blandt andet arbejde med:

- udvikling af produkter, kampagner og kundeoplevelser i tæt samarbejde med øvrige afdelinger
- videreudvikling af koncernens privatsalgfunktioner, herunder daglig ledelse og udvikling af salgsmedarbejderne
- koordinering og planlægning af opgaver i relation til privatsalg
- fastsættelse af løbende mål for bl.a. kvalitetssikring, risikovurdering og salgsindsats
- coaching, motivering og udvikling af salgsteamet med fokus på både resultater og trivsel
- udarbejdelse af løbende rapportering til direktionen

Om dig

Vi forestiller os, at du er en tydelig og nærværende leder, der formår at skabe engagement og resultater gennem andre. Samtidig har du en stærk forretningsforståelse, som gør dig i stand til hurtigt at skabe værdi i rollen og fungere som faglig sparringspartner for teamet. Du arbejder struktureret, kommunikerer tydeligt og skaber naturligt tillid i samarbejdet med både medarbejdere og kollegaer.

Det er en fordel, hvis du:

- har dokumenteret erfaring med salgsledelse, gerne fra forsikringsbranchen, bank, pension eller andre finansielle virksomheder
- har erfaring med datadrevet salgsopfølgning
- er resultatorienteret og motiveres af at skabe vækst
- trives i et tempofyldt miljø og kan balancere strategi med operativ eksekvering

Vi tilbyder

- En central og betroet lederstilling med stor indflydelse på den kommercielle udvikling
- Tæt samarbejde med direktion og bestyrelse
- Et professionelt og uformelt arbejdsmiljø med korte beslutningsveje
- Gode ansættelsesvilkår samt muligheder for både faglig og personlig udvikling

Arbejdstid og arbejdssted

Fuldtidsstilling (37 timer pr. uge).

Arbejdsstedet er primært Aalborg, men der må også forventes dage i både Aars og Aarhus.

Om os

Himmerland Forsikring er et kundeejet forsikringselskab med et langsigtet perspektiv og en ansvarlig tilgang. Selskabet udgør fundamentet i Himmerland Forsikring-koncernen, mens datterselskaber – som bl.a. Concordia Forsikring – bidrager til de samlede aktiviteter.

Koncernen bygger på ordentlighed, faglighed og nærhed til kunderne, og vi tilbyder forsikringsløsninger til både privat, erhverv og landbrug.

Vi har fokus på stabil drift, høj kvalitet og solide relationer frem for kortsigtede gevinster. Kulturen er præget af tillid og samarbejde, og beslutninger træffes tæt på forretningen.

Ansøgning og kontakt

Hvis stillingen lyder som noget for dig, glæder vi os til at modtage din ansøgning sammen med CV og anden relevant information – [ansøgningen sendes til denne mail](#).

Vil du vide mere om jobbet, et du velkommen til at kontakte vores HR-afdeling på tlf. 96 98 18 00 eller hr@himmerland.dk.

Læs mere om os på vores hjemmeside eller følg os på [LinkedIn](#) og [Facebook](#).